



### 1. 全中貿兵庫連盟経済講演会

全中貿兵庫連盟では、2月16日に一般財団法人日本貿易手続簡易化協会（JASTPRO）の協力のもと、経済講演会を開催しました。演題と講師、並びに内容は下記の通りです。（受講者数：43名）

#### 【第1部】

「メガ EPA の発効で変わる特恵貿易実務」

◆講師：（一財）日本貿易関係手続簡易化協会（JASTPRO）

業務二部長 いまがわ ひろし 今川 博 氏



▲講師 今川氏

内容：TPP 11 及び日本-EU の EPA（経済連携協定）について、最新情報をご提供いただきました。EPA 原産地規則の運用方法、バリューチェーンによる囲い込み等、分かりやすい説明が好評でした。

#### 【第2部】

「会社を活かす事業継承」

◆講師：大和証券(株)ウェルスマネジメント部次長

やまもと たかゆき 山本 高之 氏



▲会場の様子

内容：中小企業の事業承継問題の基本的な内容について、経営継承と経営権の承継、後継者が親族内外の場合等、会社の存続準備のノウハウを学習させていただきました。

### 2. 全中貿大阪連盟経済講演会

大阪連盟では、3月7日に大阪商工会議所にて他の経済団体と共に時局・時事講演会を開催致しました。講師と演題は下記の通りです。講演はそれぞれ大変好評でした。（受講者数：91名）

#### 【第1部】

「メガ EPA の発効で変わる特恵貿易実務」

◆講師：一般財団法人 日本貿易関係手続簡易化協会（JASTPRO）

業務二部長 いまがわ ひろし 今川 博 氏

・【第2部】

「2017年の中国経済と習近平政権第2期の展望」

◆講師：大東文化大学 外国語学部 中国語学科  
専任講師 森 路未央 氏



▲講師 衛藤氏

【第3部】

「関西経済の展望」

◆講師：日本銀行  
理事・大阪支店長 衛藤 公洋 氏

各講演の内容は以下の通りです。

[第1部]

- ①経済規模が極めて大きいメガ EPA (TTP11ヶ国,日本-EU (28ヶ国) の EPA) とグローバル・バリューチェーンとの相互作用による域内貿易の活性化について
- ②原産地規制の要件、特徴 (完全自己申告/完全累積制度) とメガ EPA の活用方法について

[第2部]

- ①中国経済の課題 (過剰生産能力、不動産在庫等) の解消と経済構造改革 (産業の高度化、イノベーション等) について
- ②“中国発”世界をリードするビジネスについて (シェアリングエコノミーの急発展等)
- ③中国の電動車市場と自動車産業の中長期発展計画について

[第3部]

- ①関西経済の景況について (業況は輸出と生産の伸びで好転)
- ②関西におけるインバウンドの現状とその効果について
- ③人口減少を乗り越える関西の強みについて (インバウンドの伸長、第4次産業革命等)
- ④企業における生産性の向上策について
- ⑤金融・決済のイノベーションについて  
仮想通貨・モバイル決済 (ネット通販、アプリでの配車、電子財布等) について。なお、仮想通貨について  
質疑が行われました。



▲会場の様子

▼左：伊藤理事長 中央：講師 衛藤氏 右：講師 森氏



# 販路開拓・取引相談は 大阪商工会議所へ

さまざまなご相談に対応しています

## 【参考例】

- 商品を仕入れたいので問屋街、卸業者を教えてください
- 新規で仕入できる専門商社を探している
- 材料メーカーおよび業界団体を教えてください
- 中古の設備・資材を販売している業者はないか
- 販売先の絞り込み方やアプローチ法をアドバイスしてほしい
- 営業活動の成果がなかなか上がらないのだがどうしたらいいか・・・



## 仕入先や委託先を紹介します

「新規の仕入れ先を探している」「製造委託先を紹介してほしい」などの要望がお有りの場合は、詳細をお聞かせ下さい。本所の会員データや各種ツールを活用して具体的にご紹介します。  
※販売先の紹介はいたしません。

## 販路開拓の基本からサポートします

新販路開拓で効果を実現するには、十分な時間と専門知識、周到的な準備が必要です。当相談窓口では、営業・マーケティング相談と連携して、マーケティングの考え方を基にして皆さまの販路開拓をサポートします。

販路開拓をサポートする大阪商工会議所のさまざまな事業、PRツールも紹介します。まずは、ご相談ください。

- (1) **顧客が求めている商品・サービス作り**  
顧客の視点に立った良い商品(サービス)づくりや、商品ラインナップの見直しを図ります。
- (2) **PR活動**  
顧客に必要な情報を適切に伝えるための広報戦略、PRツールについてアドバイスします。
- (3) **顧客が商品を効果的に得られるようにする活動**  
お客様の元に商品を適切にお届けするためには「ヒト・モノ・カネ・情報」全ての経営資源を効果的に活用することが必要です。

## <大阪商工会議所の販路開拓関連事業と担当部署>

- |                        |                                                                                     |
|------------------------|-------------------------------------------------------------------------------------|
| 1. 販路開拓・取引、商工経営相談      | (経営相談室TEL: 06-6944-6470)                                                            |
| 2. 営業・マーケティング相談        | (経営相談室TEL: 06-6944-6470)                                                            |
| 3. 経営革新・創業・IT相談        | (経営相談室TEL: 06-6944-6471)                                                            |
| 4. 企業OB活用・専門家派遣        | (経営相談室TEL: 06-6944-6473)                                                            |
| 5. ザ・ビジネスモール           | (経営情報センターTEL: 06-6944-6353)                                                         |
| 6. FAX配信サービス           | (経営情報センターTEL: 06-6944-6354)                                                         |
| 7. 売れ筋商品発掘市、ザ・ベストバイヤーズ | (流通担当TEL: 06-6944-6440)                                                             |
| 8. 大阪勸業展               | (経営支援担当TEL: 06-6944-6493)                                                           |
| 9. プレスリリース支援サービス       | (広報企画担当TEL: 06-6944-6324)                                                           |
| 10. その他、取引拡大支援メニュー     | <a href="http://www.osaka.cci.or.jp/pr.html">http://www.osaka.cci.or.jp/pr.html</a> |

※上記のほか、経営上の様々な問題についても必要に応じて専門家や相談窓口にお繋ぎ致しますので、お気軽にご相談下さい。

# 販路開拓・仕入先紹介 ご相談事例

**事例① A社** 金属加工業  
資本金：1,500万円  
従業員：5名

自社でできない超硬合金機器加工の駆体部分の放電加工を協力してくれる企業紹介してほしい

的確に対応できる企業に直接交渉して紹介。

両社の交渉が円滑に進み、取引に繋がった。

**事例② B社** 内装用加工業  
資本金：1,000万円  
従業員：3名

内装用の加工品を製造・販売を行っている。コストダウンをはかりたいため、リサイクル原料使用の部品メーカーを探してほしい

周辺地域で対応可能企業3社紹介。

3社とも交渉することができ、結果は一番好条件の企業との取引に繋がった。

**事例③ C社** 仏具制作販売業  
個人店舗  
従業員：2名

独自の企画で仏具の制作・販売を順調に行ってきたが、製作事業所が廃業したため、新たな取引先を紹介してほしい

依頼先と調整の上該当事業所紹介。

交渉した結果、取引を始めることになった。

**事例④ D社** 介護事業  
資本金：500万円  
従業員：5名

ディサービス事業を行っている。IT活用した販売促進及び販路開拓に取り組みたい

HPのリニューアル、ブログ活用などについてアドバイス

HPのアクセス数及び新規顧客数が増加した。

**事例⑤ E社** 非鉄金属卸売業  
資本金：1,000万円  
従業員：2名

自社でできない切削、曲げ加工の技術を有する事業所を紹介してほしい

大阪府内対応可能企業6社紹介

交渉が進み、取引が成立した。

経営相談室では大阪府内の中小企業を対象に販路開拓・取引相談を行っています

**場所** 経営相談室 (大阪商工会議所2階)  
**曜日** 月～金  
**時間** 9:00～12:00  
13:00～17:00  
**電話番号** 06-6944-6470

※各相談の受付は終了30分前までといたしております。  
※スケジュールの変更等もありますので、相談を希望される方は事前にお問い合わせ下さい。  
※電話による簡単なご相談にも対応します。  
※大阪府の補助金を活用するため、ご相談に際していただいた情報は大阪府へ提供します。

FAX:06-4791-0444 大阪商工会議所 経営相談室 行

企業名			会員番号	
所在地	〒		TEL	
			FAX	
業種	従業員数	人	資本金	円
担当者氏名	所属・役職			
相談内容				

※ご記入いただいた情報は、大阪府に提出するとともに大阪商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用します。

平成30年4月1日

全中貿会員各位

(一社) 全国中小貿易業連盟  
理事長 伊藤 紀忠

日本銀行大阪支店見学会の件

日本銀行大阪支店の内部見学会を 5月10日(木) に開催します。

国の金庫番ともいえる日銀大阪支店の内部を見学する機会はありませんので、多数の皆様のご参加をお待ちしております。

参加ご希望の方は下記参加申込書にご記入の上、FAXにてお申込みください。

尚、参加人数には制限がありますので、応募者多数の場合は調整させていただく場合がありますのでご了承ください。

記

1. 集合時間: 5月10日(木) 13:10 時間厳守 (見学時間: 13:30~14:50)

2. 集合場所: 大阪市役所 正面玄関前 階段付近

- 【最寄り駅】 ・京阪電鉄 中之島線「大江橋」駅 ⑥番出口すぐ
- ・地下鉄 御堂筋線、京阪電鉄 京阪本線「淀屋橋」駅 ①番出口すぐ

3. 参加費: 無料

4. 定員: 40名

5. お申込: 参加申込書にて4月20日(金)までにFAXにてお申込みください。  
参加者リストを日銀に提出後は人数の追加・参加者名の変更はできません。  
申込締切後に参加票をお送りいたします。

6. お問合せ: 全中貿大阪連盟 (大洋株式会社内) <sup>しかぐち</sup> 鹿内・浅井 (電話: 06-6443-5295)

**日銀大阪支店見学会(5/10)参加申込書**

全中貿大阪連盟事務局 FAX: 06-6443-5810

御社名			
電話番号	( ) -	FAX番号	( ) -
御参加者	所属・役職		
	(ふりがな) ご芳名		
	所属・役職		
	(ふりがな) ご芳名		

平成 29 年度版  
(2017 年度)

## 大阪府 商工労働部 海外事業展開支援施策【ダイジェスト版】

5つのニーズに応じたサポートをご提案しています。

### 1. 国際ビジネスに関する様々な情報を収集したい!!

- 経済セミナー(\*1)  
各国の投資環境など海外展開に役立つ情報を提供【参加料無料】
- \*1) 昼間に時間を割けない方には、夜間に開催する mobio-café 海外展開支援研究会がございます。

### 2. 国際ビジネスに関する様々な課題を相談したい!!

- 大阪産業振興機構による相談窓口(\*)  
ものづくり、食品、サービス、小売等あらゆる分野での国際ビジネス相談に対応。  
担当コーディネーターが最適な課題解決支援メニュー等を提案【相談料無料】

### 3. 海外で商談アレンジ等のサポートを受けたい!!

- 大阪政府上海事務所  
上海市政府等と連携し、中国華東地域(上海市・江蘇省・浙江省)を中心に各種ビジネスを支援
- 大阪ビジネスサポートデスク【世界9地域(\*2)】  
各地域の市場に精通した民間事業者のノウハウ・ネットワーク等を活用  
貿易・投資の調査や取引先候補の探索、現地出張時のアテンド等に対応【利用料有料(\*3)】
- 大阪府・インドネシアビジネスサポートネットワーク  
民間事業者と連携し、インドネシア進出に関する各種ビジネス課題に対応
- \*2) 平成29年度設置地域: インド、インドネシア、タイ、フィリピン、ベトナム、マレーシア、ミャンマー、北米、欧州
- \*3) 利用料金  
・貿易・投資の調査: 20,000円  
・取引先候補の探索: (リストアップのみ) 20,000円、(リストアップ+現地企業への取引等の意向確認) 30,000円  
・現地出張時の支援: 25,000円+随行費等(\*4)  
委託先民間事業者に直接お支払いいただきます(別途振込手数料あり)。
- \*4) デスク担当者の随行を希望する場合のみ。料金は、10,000円/半日(4H) <以降2,500円/1H加算> + 移動費実費。

### 4. 海外政府機関等に自社の技術を提案したい!!

- 海外トッププロモーション(\*5)  
ビジネス拡大に向けて現地大手企業等に自社技術を直接提案できる場を提供
- \*5) 事前に又は同時期に知事が現地を訪問し、自治体外交を通じて提案できる環境を整備します。

### 5. 海外企業とのマッチングイベントに参加したい!!

- ミッション団の派遣  
アジア・新興国にて現地企業との商談の場を提供
- 外国経済ミッション団との交流  
大阪にて海外企業との商談機会・交流の場を提供
- 海外見本市への出展  
欧米・アジアの先端産業分野の見本市に出展する企業様に出席経費の1/2程度を支援

お問い合わせ、各種イベント情報は . . .

大阪府 商工労働部 成長産業振興室 立地・成長支援課 国際経済交流促進グループ  
TEL: 06-6210-9502 FAX: 06-6210-9296  
※大阪産業振興機構による相談窓口は、同機構ビジネスサポートセンター(TEL: 06-6947-4080)まで

▶本ニュースに関するご照会・ご意見等は、全中貿事務局(大洋株式会社内) 鹿内 までお願いします。  
全中貿事務局 TEL/ 06-6443-5810 E-MAIL / zenchubo.jimukyoku@jافتا.jp